

ELIANA GÓMEZ CÁRDENAS

12/08/1992

elii.27@hotmail.com

+34 638 885 422



EXPERIENCIA INTERNACIONAL Y ESTUDIOS

- 2017 - Cursando** **Máster en Dirección de Marketing y Ventas**
EAE Business School, Barcelona, España
- 2017 - Cursando** **Curso universitario de Especialización en Dirección de Marketing**
Escuela de Negocios y Dirección, Madrid, España
- 2017** **TOEFL Test Preparation: The Insider's Guide**
Curso online de preparación al TOEFL en edX Courses
- 2011 – 2016** **Grado en Sociología**
Universitat Autònoma de Barcelona, Bellaterra, España
- 2015** **Intercambio universitario**
Universidad Pontificia Bolivariana. Medellín, Colombia
- 2015** **Curso de Marketing Digital**
IAB Spain. Programa Actívate de Google
- 2013 – 2014** **Intercambio universitario**
Pontificia Universidad Javeriana. Bogotá, Colombia.
- 2012** **Curso intensivo de inglés**
Irmo High School. Carolina del Sur, Estados Unidos
- 2009** **Voluntariado**
Intervención en el colegio de estudios primarios del campamento de refugiados de Tinduf. Algeria, Sáhara

EXPERIENCIA LABORAL

- 2017** **TECH DATA**
Cargo: Product Manager Junior
Función: Como manager de producto de la división de PC y Componentes, llevo a cabo funciones en relación a la rotación del stock comprado a los fabricantes; superviso las tarifas de precios mensuales y anuales para su correcto posicionamiento en la web de compras de la empresa, y mantengo la relación entre los fabricantes y los clientes, siendo la compañía el punto medio entre estos. Estas funciones son llevadas a cabo a través de SAP. Además de esto estudio la facturación mensual, trimestral y anual en relación a los objetivos que marca la compañía a través de KPI's concretos.
Para el correcto desempeño de las laborales, es esencial la comunicación entre los diferentes departamentos y el trabajo en equipo de la división, con tal de alcanzar los objetivos marcados en ventas y facturación.
- 2017** **PIMKIE**
Cargo: Store Manager
Función: Gestión del equipo; contratación de personal y formación en el área de ventas personalizadas; maximización de oportunidades comerciales; análisis de las ventas y de los resultados; implantación visual merchandising.

2016 – 2017 **JACK AND JONES LIMITED**
Cargo: Store Manager
Función: Formación y gestión del equipo; gestión de producto; implantación de campañas y estrategia de ventas; análisis mensual de objetivos.

2016 **DESIGUAL**
Cargo: Store Manager
Función: Formación en atención al cliente y venta personalizada; mediación; implantaciones de campaña; puesta en marcha de estrategias de ventas; análisis de KPI's.

HABILIDADES Y CONOCIMIENTOS

IDIOMAS **Inglés:** Nivel alto (C1)
 Catalán: Nativo
 Castellano: Nativo

INFORMÁTICA **Ofimática:** Nivel alto
 Bases de datos: Nivel alto (SPSS, R, Excel)
 Diseño y edición: Nivel alto (Lightroom, Photoshop)
 Software de gestión empresarial: Nivel alto en SAP